

Trend Journal präsentiert „**KabinenTalk**“

...heute: **Ex-Profifußballer Michael Gurski**

Schon als Kind war Fußball seine Leidenschaft. Er war der Fels im Tor, darauf konnte sich das Team immer verlassen. Egal wie hart der Schuß, wie gefährlich die Flanke, er war da, um sie zu stoppen. Ernsthaft angefangen hat alles mit 18. Damals unterschrieb er seinen ersten Vertrag in der 3. Bundesliga. Der Traum vom Profisport wurde wahr.

Daneben begleitete und interessierte ihn die Finanzwelt. Nach dem Abitur mit Studienschwerpunkt BWL führte sein Weg in die Finanzberatung und Versicherungsbranche.

Irgendwann merkte er, dass Fußball und Finanzen, zwei Themen, die auf den ersten Blick sehr unterschiedlich wirken, sich wunderbar verbinden lassen. Denn das Leben im Profisport birgt viele Aspekte, die neben dem Spiel und dem Training wichtig sind. Da geht es um Finanzen, aber auch um Absicherung, wenn mal was passiert. Wichtig ist, immer eine Perspektive und einen Plan zu haben.

Nach seiner letzten Station Arminia Bielefeld und einem weiteren Aufstieg fiel für ihn die Entscheidung. Mit 4 Aufstiegen und 300 Ligaspielen auf dem Buckel, ist er heute hauptberuflich Vermögensberater und Finanzcoach. Während Michaels Fokus klar auf Profisportlern liegt, weiß Sarah aufgrund ihrer eigenen Laufbahn um die Belange von Unternehmer, Existenzgründer oder Privatpersonen. Was beide vereint: der Ansatz, dass die stabile Balance der Finanziellen Gesundheit eines jeden einzelnen planbar ist und dass Synergien dabei helfen, schneller und leichter zum Ziel zu kommen. Aber weil eine Leidenschaft immer eine Leidenschaft bleibt, coachte er seit der Saison 2015 als Torspielertrainer die Profitorwarte der 3. Liga und die Torwarte aus dem Nachwuchszentrum. „So hatte ich die Chance, meine Erfahrung an die jungen Nachwuchsspieler weiterzugeben“ so der Berater.

ZWEI WEGE, EINE KARRIERE

Jetzt ist Michael als Vermögensberater und Finanzcoach spezialisiert auf Profisportler (und hier speziell auf Profifußballer). Durch seine eigene Laufbahn weiß er, worauf sie besonderen Wert legen, was in der Branche wichtig ist und was auf einen Profisportler während und nach der Karriere zukommt. Dadurch kann er seine Kunden auf Augenhöhe beraten. Michael will, dass seine Jungs wissen, welche Verträge sie bereits abgeschlossen haben, was diese in der Konsequenz für sie bedeuten. Er will, dass die Spieler wissen, wie wichtig der Baustein der Finanziellen Gesundheit für sie ist, worauf es zu achten gilt und dass es sich lohnt, zur rechten Zeit die richtigen Verträge abzuschließen. Zudem ist ihm wichtig, bei diesem Thema auch die Spielerberater mit ins Boot zu holen, ihr Bewusstsein dafür zu schärfen, dass es nicht nur darum geht, einfach „irgendwas abzuschließen“, sondern dass diese spezielle Berufsgruppe auch eine spezielle Beratung und spezielle Finanz- und Versicherungsprodukte braucht – und diese eigentlich nur von einem Experten kommen kann, der die Hürden und Chancen kennt. „Viele Spielerberater wissen meist selbst nicht was Ihre Jungs überhaupt abgeschlossen haben“.

Durch seinen eigenen Weg vom Profisportler zum Vermögensberater und Finanzcoach möchte er den Sportlern zudem auch Wege aufzeigen, die sie nach der aktiven Laufbahn einschlagen können, er möchte ihnen Erfahrungswerte mitgeben, damit sie früh genug die Weichen für ihre „Karriere danach“ richtig stellen können. Das beste Beispiel ist hier Lukas Kiefer, ein junger Fußballer, der aktiv beim VfB Stuttgart spielt, und den Michael ebenfalls für eine „Karriere danach“ in der Finanzbranche begeistern konnte. Lukas arbeitet jetzt schon aktiv mit und geht erste Schritte der Ausbildung zum Vermögensberater. „Dieses Duale System ist für uns Spieler extrem wertvoll, da es in der Zeit als Spieler oft wenig gibt, wo uns auch der Horizont für andere Dinge außer Fußball geöffnet wird“

Als Berater erkennt man schnell, dass sich mit singulären Strategien und Produkten auch nur einzelne (Lebens-) Aspekte abdecken lassen und dass man um ganzheitliche Konzepte nicht herumkommt. Und so entstand die Idee, zusätzlich zur reinen Vermögensberatung die FINGES GmbH zu gründen. Ein gemeinschaftliches Unternehmen, das Michael Gurski und Sarah Blömer als Unternehmerpaar ins Leben riefen. Ein Unternehmen, das es sich zum Ziel gesetzt hat, ganzheitliche Konzepte zu liefern, weil auch das Leben nur in seiner Ganzheit verstanden werden kann.

Mit FINGES wollen die beiden zeigen, dass Themen wie Finanzen, Lebensplanung, Versicherung, (Lebens-) Ziele und Wünsche und alles, was damit zusammenhängt,

auch Spaß machen können. Die Kombination aus sportlichem Ehrgeiz, strategischer Konzeption und hochgradigem Fachwissen ist das Erfolgskonzept für FINGES-Kunden und natürlich für die Firma selbst. In der Summe kommt alles aus einer Hand. Mittlerweile betreut Michael 40 Kunden im Profisport, die ihm im Bereich Finanzielle Gesundheit vertrauen. FINGES ist ein ganzheitliches Konzept, das übrigens nicht nur bei den Kunden gut ankommt. Das Netzwerk an Partnern, die das Ganze unterstützen, wächst aktuell sehr stark. So dass die FINGES seinen Kunden bereits viele attraktive Angebote aus den Bereichen Sport, Gesundheit, Lifestyle anbieten kann.

>>> Mit FINGES immer die richtige Aufstellung! Nice to meet you!



Foto: Michael Gurski



FINGES
FINANZIELLE GESUNDHEIT

www.finges.de